



Wir suchen einen Vertriebsleiter für basketball.de!

Wir möchten die Reichweite und Inhalte unserer Internetseite zukünftig besser zur Umsatzgenerierung nutzen, um weitere Investitionen in Wachstum zu tätigen. Daher suchen wir einen Vertriebsleiter, der basketball.de mit uns auf ein neues Level heben kann.

Deine Aufgaben:

- Eigenständige Entwicklung eines modernen Vertriebskonzepts
- Betreuung unseres bestehenden Kundenstamms
- Akquise neuer attraktiver Kunden
- Strukturiertes Kampagnenmanagement während des gesamten Jahres

Benötigte Kenntnisse:

- Erste Erfahrungen im Vertrieb
- Dynamisches, selbstbewusstes Auftreten
- Proaktive Interaktion mit Kunden
- Kommunikationsstärke
- Selbständige Arbeitsweise

Wir bieten:

- Ein motiviertes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Ein wachsendes Aufgabenfeld im Bereich Sportmarketing/Sportvertrieb
- Unzählige Kontakte in die deutsche und internationale Basketballszenen
- Flexible Gestaltung Deiner Arbeitszeiten – das Ergebnis zählt
- Bezahlung nach branchenüblicher Provision

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennen zu lernen!

Sende uns Deine Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf, kurzem Motivationsschreiben und möglichem Starttermin per E-Mail an jobs@basketball.de.

